

**intelliplan**

# Smart Business CRM

Har ni världens bästa säljare?  
Slösa inte bort dem på administration!

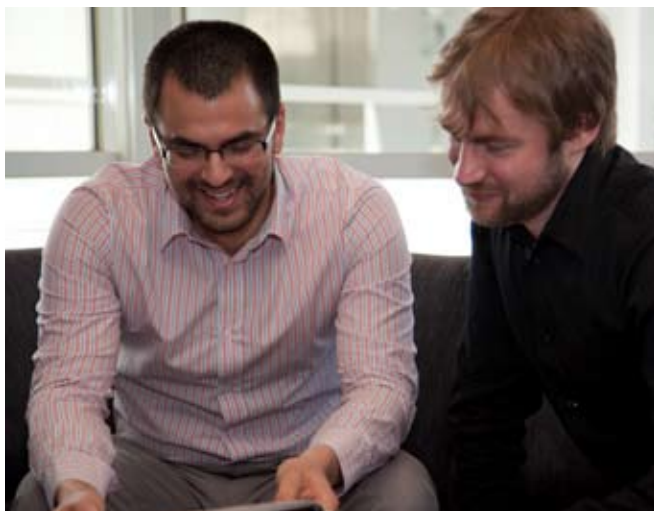
Intelliplan Smart Business CRM hjälper säljare att bli mer effektiva och slippa onödig administration.



# Stärk dina relationer

Hjärtat i företaget är dess kunder. Se till att hålla koll, både på de befintliga kunderna och på de marknader du bearbetar. Vi har tagit fram funktioner och processer som gör att dina säljare får de hjälpmedel som behövs för att skapa driv i försäljningen. Sluta ödsla tid på att leta eller undra över vad som sagts eller gjorts för en kund.

Genom att enkelt registrera vad som händer i företaget kan samtliga anställda få tillgång till kund och kundkontaktshistorik. Möjlighet till import av kundregister skapar förutsättningar för att enkelt få ut ringlistor, säljstatistik och pipelinerapporter som hjälper säljare, säljchefer och ledning att veta vad nästa steg är. Till höger ser du de olika delarna i Intelliplan Smart business CRM. Med utvecklade processer mellan funktionerna, ser vi till att hitta guldgruvor och jaga tidstjuvar i din verksamhet.



## Fakta Intelliplan

Intelliplan är Nordens ledande leverantör av heltäckande affärssystem för bemanning och rekrytering. Vi hjälper kunder att öka lönsamheten genom att plocka bort onödig administration och frigöra tid för lönsamt arbete. Vi har omkring 200 kunder med sammanlagt fler än 3 000 användare och fler än 1 000 000 kandidater. Intelliplan har mer än 10 års erfarenhet av bemanningsbranschens behov och är representerade i sex länder. Vi effektiviserar alla processer och vi finns med hela vägen - från installation till utbildning. Med andra ord: vi hjälper kunder att hitta guldgruvor och jaga tidstjuvar.

### Marknadsplan

- Lätt konfigurerbara och smarta affärsregler som förstår din marknadsplan

### Marknadsdatabas

- Integrerbar med externa företagsregister
- Tvätt och uppdatering av företagsuppgifter

### Säljplattform

- Kundurval
- Potentialuppskattning
- Segmentering
- Fördela prospekt på säljare

### Aktivitetsplan

- Koll på framtiden
- Påminnelser baserat på bearbningsregler
- Enkel och smart aktivitetshantering
- Flödeshjälp

### Prospektering

- Aktivitetsstyrning
- Målstyrd försäljning
- Pipeline rapport

### Bearbetning

- Integration med Outlook för möten och e-post
- Historik på aktiviteter och affärer
- Överskådligt organisationsträd och befattningsnivåer

### Offerering

- Offertmallar som enkelt går att ändra
- Skicka offert direkt från Intelliplan
- Dashboard med historik, statistik och översikt över affärsmöjligheter.

### Order

- Avtalsmallar
- Total integration med rekrytering och bemanning

### Kundvård

- Återkoppling och uppföljning
- Bearbningsregler för att styra mot återkommande kunder